

SALES-MANAGER/IN (M/W/D)

IHR NEUER JOB?

Bist du ein leidenschaftlicher Verkäufer mit einem Gespür für Marktchancen und einem Faible für den Vertrieb? Dann haben wir die perfekte Position für dich! Als Sales-Manager/in (m/w/d) wirst du eine Schlüsselrolle im Vertrieb übernehmen, Beobachtungen von öffentlichen Ausschreibungen durchführen, Ersatzteilverkäufe managen und die Korrespondenz mit Kunden pflegen. Deine strategischen Entscheidungen werden maßgeblich zum Erfolg des Unternehmens beitragen.

- Du beobachtest öffentliche Ausschreibungen und identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten.
- Du bist verantwortlich für den Vertrieb und Verkauf unserer Produkte und Dienstleistungen, durch Angebotserstellung, Kalkulation, Prognosen und Kampagnenmanagement.
- Du bearbeitest den Ersatzteilverkauf und stellst sicher, dass unsere Kunden stets gut versorgt sind. (Angebot, Bestellung, Versandüberwachung)
- Du bist zuständig für geschäftsbezogene Dokumente. (Vorlagen, unternehmensbezogen, projektspezifisch)
- Du führst regelmäßige Korrespondenz mit bestehenden und potenziellen Kunden und pflegst unsere Kundenbeziehungen in der Schweiz und Deutschland.

Um in dieser Rolle erfolgreich zu sein, solltest du über bestimmte Qualifikationen und Erfahrungen verfügen. Hier sind die wichtigsten Anforderungen:

- Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder ähnlichen Bereichen.
- Du besitzt ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten und ein sicheres Auftreten.
- Du bist zielstrebig und ergebnisorientiert.
- Du besitzt gute Kenntnisse in der Beobachtung und Analyse von Ausschreibungen.
- Du hast Erfahrung im Ersatzteilverkauf und der Kundenkorrespondenz.

Wir bieten dir für diese verantwortungsvolle und spannende Position eine wettbewerbsfähige Vergütung und attraktive Benefits:

- Du erhältst ein wettbewerbsfähiges Gehalt entsprechend deiner Erfahrung und Qualifikation ab 19,00€ je nach Qualifikation.
- Du bekommst bei uns Rabatte von Zalando, Nike etc..
- Du kannst beim Kunden direkt kostenlos Parken.

KONTAKT

E-Mail

Telefon



<https://www.timepartner.com>

Telefon: +49 4488 710974 0

E-Mail: Westerstede@timepartner.com

TIMEPARTNER

Poststraße 21

26655 Westerstede

SALES-MANAGER/IN (M/W/D)

- > Du bekommst eine ausgewogene Work-Life-Balance.
- > Homeoffice ist möglich beim Kunden.

KONTAKT

E-Mail

Telefon



<https://www.timepartner.com>

Telefon: +49 4488 7109740

E-Mail: Westerstede@timepartner.com

TIMEPARTNER

Poststraße 21

26655 Westerstede