VERTRIEBSSPEZIALIST FUHRPARKMANAGEMENT (M/W/D)

IHR NEUER JOB?

- Professionelle Beratung und Betreuung von Kunden bezüglich Fuhrparkmanagement
- Entwicklung und Implementierung von maßgeschneiderten Fuhrparklösungen
- Planung und Durchführung von Verkaufsstrategien
- > Angebotserstellung und Preiskalkulation für ganze geleaste Fahrzeugflotten
- Analyse der Restwerte und Markttrends
- > Enger Kontakt und Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen
 - Mindestens 3-5 Jahre Erfahrung im Vertrieb oder Handel von ganzen geleasten Fahrzeugflotten
 - Fundierte Kenntnisse in der Preiskalkulation und Restwertanalyse
 - Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
 - Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
 - > Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen
 - Teamorientierung und Flexibilität
 - Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein vergleichbares Studium

Wir bieten dir ein attraktives Gehalt sowie hervorragende Zusatzleistungen:

- > Stundenlohn ab 18 €
- Möglichkeit zum Home-Office nach Einarbeitung
- Chancen auf Übernahme durch Kundenbetrieb
- Persönliche Mitarbeiterbetreuung
- > Arbeiten in einem modernen Unternehmen

KONTAKT E-Mail Telefon

