VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D) TECHNISCH

IHR NEUER JOB?

Im Vertriebsinnendienst (m/w/d) Technisch wirst du die treibende Kraft hinter der Unterstützung unserer Vertriebsteams sein. Deine Aufgabe ist es, mit deinem technischen Know-how die Brücke zwischen unseren Produkten und den Wünschen unserer Kunden zu schlagen. Du arbeitest eng mit unserem Key Account Management und der Neukundenakquise zusammen, um sicherzustellen, dass unsere Produktlösungen die erste Wahl für unsere Kunden sind.

- Du betreust bestehende Kunden und stellst sicher, dass ihre Anforderungen erfüllt werden.
- Du arbeitest eng mit unserem Vertriebsteam zusammen, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren.
- Du analysierst technische Anforderungen und erstellst maßgeschneiderte Angebotslösungen.
- Du bist verantwortlich für die Pflege relevanter Daten in unserem CRM-System.
- Du unterstützt bei der Organisation von Vertriebsveranstaltungen und Präsentationen.

Um in dieser Rolle erfolgreich zu sein, bringst du eine unterstützende, lösungsorientierte Denkweise mit und strebst danach, ein echter Mehrwert für unser Team zu sein. Auch wenn du erst am Anfang deiner Karriere stehst, sind wir daran interessiert, dich kennenzulernen und gemeinsam mit dir zu wachsen.

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder einen vergleichbaren Abschluss.
- Du hast idealerweise erste Erfahrungen im technischen Vertrieb gesammelt.
- Du zeigst hervorragende Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift.
- Du kannst sicher mit MS Office und CRM-Systemen umgehen.
- Du bringst eine hohe Kundenorientierung und eine proaktive Arbeitsweise mit.
- Du bist motiviert und bereit, dich weiterzuentwickeln.

Wir bieten dir eine attraktive Vergütung und ein umfassendes Leistungspaket, das dir hilft, Beruf und Privatleben in Einklang zu bringen.

- Du erhältst ein wettbewerbsfähiges Gehaltspaket mit einer leistungsbezogenen Bonuskomponente.
- Du kannst von flexiblen Arbeitszeiten profitieren
- Du erhältst ein Überdurchschnittliches Gehalt zwischen 4000 Euro und 4500 Euro pro Monat
- Du hast Zugang zu Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.
- Du erhältst betriebliche Altersvorsorge und weitere Sozialleistungen.

KONTAKT

E-Mail

Telefon

https://www.timepartner.com
Telefon: +49 6151 66706 0
E-Mail: Darmstadt@timepartner.com

TIMEPARTNER
Heidelberger Straße 10
64283 Darmstadt

VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D) TECHNISCH

- Du arbeitest in einem motivierten und unterstützenden Team.

KONTAKT

E-Mail

Telefon

https://www.timepartner.com
Telefon: +49 6151 66706 0
E-Mail: Darmstadt@timepartner.com

TIMEPARTNER
Heidelberger Straße 10
64283 Darmstadt